

太陽光発電とオール電化したら、

**たった3年で67万円も
貯金できた隣の奥さん。**

シガソーラーアメニティ株式会社

滋賀県彦根市開出今町1475番地

TEL : 0749-30-3530

FAX : 0749-30-3531

E-mail : info@solar110.com

URL : <http://www.solar110.com>

ソーラー110番

検索

はじめに

まずは、お礼を言わせてください。
この小冊子を「読んでみたい!」と思ってくれてありがとうございます。

シガソーラーアメニティ（株）の辻壮慈（つじたけし）と申します。
（彦根市東沼波町在中、37才、同年の妻と3人の子供をもつ5人家族の父親です→）



「でもさあ、本当に3年で67万円も貯金できるの？」

いいえ。嘘です。
人によっては、3年で93万円という人もいます。
最低でも3年で50万円位はいけます。

太陽光発電はそれくらい強力な商品です。
でも、使い方を誤ると恐ろしい商品になります。

なぜ、小冊子を書こうと思ったのか？

米原市にお住いの大橋さん（仮名）のお家にお伺いしたのがきっかけです。

平成18年2月20日、
私は事前にお電話して、23日の13時にお伺いするアポイントをとりました。

当日お伺いすると、

「ごめんね。もう他社で契約しちゃった」と大橋さんが言うのです。

予想もしなかった言葉にびっくり仰天というか、ひっくり返りそうになりました。

私「ちょ、ちょっと待ってください。どこの会社でされたんですか？
ってというか、何でいきなり契約したんですか？」

大橋さん「ごめんね。一昨日、直接訪ねてきた会社があって、すごい値引きしてくれたから契約しちゃったのよ」

私「え——っ！？ ち、ちなみにいくらで契約したんですか？」

大橋さん「太陽光発電とオール電化で500万円なんだけど・・・」

私「ご、500万円！？いくらなんでも高すぎますよ！
もしよかったら、見積書とか見せてください。適正かどうか判断できますから」

見積書の中身は・・・、

★三●製 太陽光発電2.2kwシステム

★オール電化（電気温水器+IHクッキングヒーター）

★浄水器

800万円→キャンペーン値引き▲300万円で、合計500万円

月々のローン：3万5千円

目ん玉飛び出る位、高額だったんで、絶句してしまいました。

そして、会社名に目をむけると、（株）○○○○、所在地：大阪府～

（うわ～っ、社長が元ヤクザとかいう噂のバリバリで有名な悪徳会社や…。

大阪から、こんなところ（米原市）まで来てるんや・・・、）

私「ど、どうして契約したんですか？」

大橋さん「オール電化と太陽光発電で光熱費が0円になるんやって。しかも浄水器付きやし、ローンも3万5千円やったら、今払ってる光熱費と変わらんからね。それに、300万円も値引きしてくれたから」

私「(絶句)・・・、確かに大橋さんは電気代2万円、ガス代1万6千円と高額な光熱費を払ってます。でも、これでは光熱費は0円になりません。

太陽光発電2.2kwでは、せいぜい6千円しか電気代は安くなりませんし、電気温水器のオール電化では、電気代もそんなに安くなりません。

設置後、ローン代3万5千円と、電気代1万5千円の合計5万円も払うことになりますよ！」

大橋さん「えっ？ そうなの？ じゃあ、辻さんのところで、もう一度見積もってよ」

～省略～

大橋さん「こんなに違うんや・・・、今からクーリングオフしてみるから、明日の19時にもう一度来ていただけますか」

私「いいですよ。では明日、もう一度お伺いします。じっくり検討してください」

～翌日～

私「どうですか？ 考え直しました？」

大橋さん「はい・・・。やっぱり最初に契約したところでやります」

私「へっ！？ そ、それはどうしてですか？」

大橋さん「あれから会社に電話したら、すぐに営業の人たちが来てね…、
まあ、いろいろあったけど、お願いすることにしました」

私「（やっぱりか、あそこは強烈やからなあ…、）でも本当にいいんですか？
うちと250万円以上差があるんですけど…」

大橋さん「はい。私たちは騙されてるのかも知れませんが、
でも、最初に契約したところでしょうと思います…」

「騙されてるのを承知で契約する」 ……もう何も言えませんでした。

本当に悔しくて涙が出そうになりました。
目を覚ませよ！そんな金額で契約しちゃダメだよ！と心の中で叫んでいましたが、
大橋さんの目は疲れきっていました。

昨日、どんな話をされてたんだろう…。

今、特商法も強化されて、こういう会社はどんどん消滅していったるんですが、
社名を変え、あらゆる法律の網をかいくぐって、あなたに接近してきます。

もう、こういう犠牲者をひとりも増やしてはいけない！ という思いで書きました。

この小冊子を手にしたあなたは幸運です。
だって、この小冊子を読めば悪徳会社に騙されないですみますから。

それに、私は「太陽光発電は全ての人に良い！だから、あなたも絶対やれよ！」
なんて全然思っていないです。

最初にお話したように、たった3年で93万円も貯金できる人もいれば、
全然そうならない人もいます。

正直言って、家の状況や周囲の環境によって「出来る・出来ない」があります。

太陽光発電は万人向けの商品ではありません。

でも、「やらなきゃ、もったいない家」はいっぱいあります。

たぶん、あなたがその中のひとりです。

だから、この小冊子を手にしてるはずですよ。

「それじゃあ、この小冊子のタイトル『3年で67万円』は絶対なの！？出来なかったら保証してくれるのか？」

残念ながら保証はできません。そりゃ、まともな人間のすることではありません。もし、保証できたらビジネスの現場を知らないか詐欺師のどちらかです。

あなたは詐欺師の話なんて聞きたくもないでしょ？

保証はできないけども、

お客様から『本当に安くなった』『みんなに宣伝してます』『あれだけ反対してた夫が今では太陽光のファンになってます』というお手紙をよくいただくのです。

実績は嘘をつきません。これがなによりもの証拠です。

そして、この小冊子を書いたもうひとつの理由が、「太陽光発電の本当の姿を知っていただき、誤解をなくして欲しい」という思いが強いからです。

太陽光発電は決して「モトがとれない環境オタクがする自己満足商品」ではないということを知って欲しいのです。

それでは、太陽光発電の表と裏をたっぷり詰め込んだ内容をご覧ください。

家によって見積価格が違うワケ。

「太陽光発電って、いくら位かかるの？」

この仕事やってると、よく聞かれる質問です。
正直、この質問だけじゃ私にもよくわかんないです。

太陽光発電は屋根に合わせてつくるオーダーメイド形式です。

屋根の面積や形状・屋根材によって様々な施工方法があり、
太陽電池パネルもいくつもの種類があります。

家によって屋根が違うように、
住んでる人によって光熱費が違うように、
太陽光発電も人によって違ってきます。

いくらかかるのか？が先じゃないんです。

“どのパネルを、どういう工法で、何枚乗せるのか”がわかって、
初めていくら位かかるのかがわかります。

まあ要するに、質問が漠然としすぎて返答に困るとというのが本音です。

銀行で「住宅ローンってどれくらい借りれるの？平均で良いから教えて！」と聞く
ようなもんです。

いやいや人によって貸せる金額違いますから。源泉徴収か年収を教えてもらわんと
答えられないですし、一概に平均なんて言われても困るでしょう？それと同じです。

適正な太陽光発電は〇〇と△△で比較する。

太陽光発電のクレームNo1は「思ったよりも発電しない」です。

「月々2万円は売れますよ～」と聞いていたのに、実際には6千円位しか売れていないとか、米原市のお客さんがまさにそうでした。

そこで、あなただけに適正かどうか判断できる秘訣をコソッとお伝えしましょう。

ずばり、今払っている電気代と屋根の面積を比較するんです。

電気代6千円～8千円位なら、16～20㎡の屋根が必要です。

太陽光発電の出力で言うと3.0kw～4.0kwは必要です。

電気代1万円～1万5千円位なら、24～30㎡の屋根が必要です。

太陽光発電の出力で言うと4.0kw～4.6kwは必要です。

電気代1万5千円以上なら、30㎡以上、4.6kw以上です。

この数値が、収支のバランスがとれて、理想的といえます。

今のまま現状維持が“損”する理由。

こんな言葉を知っていますか？

「もったいないが、もったいない」

「まだ、壊れてないから。まだ使えるから。」とって古い機器を大事に使っていると維持費に多額のお金がかかって、逆に損するというパターンです。

例えば、10年前のエアコンと、新型の省エネのエアコンを比べると年間2万円近く電気代が違いますので、10年前のエアコンを使い続けるぐらいなら、省エネの新型に変えた方が、5年で10万円浮くので買い換えた方が安くすむと言うことです。

つまり、

「ランニングコストと、イニシャルコストを考えましょう」ということです。

「ランニングコスト」とは、機器やシステムの保守・管理に必要な費用のこと。これに対し、導入に必要なコスト(購入代金など)が「イニシャルコスト」です。

先程のエアコンで例をあげると、エアコンの本体価格がイニシャルコストで、毎月の電気代がランニングコストです。

電気代がバカみたいにかかる昔の製品を大事に使い続けるよりも、電気代がほとんどかからない新型製品に交換した方が経済的にも環境にもやさしくなります。(新しい製品は昔と比べてエコ性能が比べものにならない位、大幅UPしています)

それを踏まえて、あなたは今、 光熱費にいくら支払っているのですか？

電気代とガス代と灯油代の合計です。

2万円ですか？ 3万円ですか？

毎月2万円なら年間24万円。たった5年で120万円になります。

毎月3万円なら年間36万円。たった5年で180万円になります。

「ガスコンロや給湯器がまだ新しいから、もったいない」という理由でオール電化にされない方がいますが、たった5年で100万円以上払う光熱費の方がもったいないと思いませんか？

「もったいない」が、いつも正しいとは限らないんです。

10年で240万円～360万円になる光熱費です。

17年で408万円～612万円にもなります。

この数字を頭にたたき込んでください。

毎月2万～3万円払ってるということは、

17年後は408万～612万円を失うことになるんです。

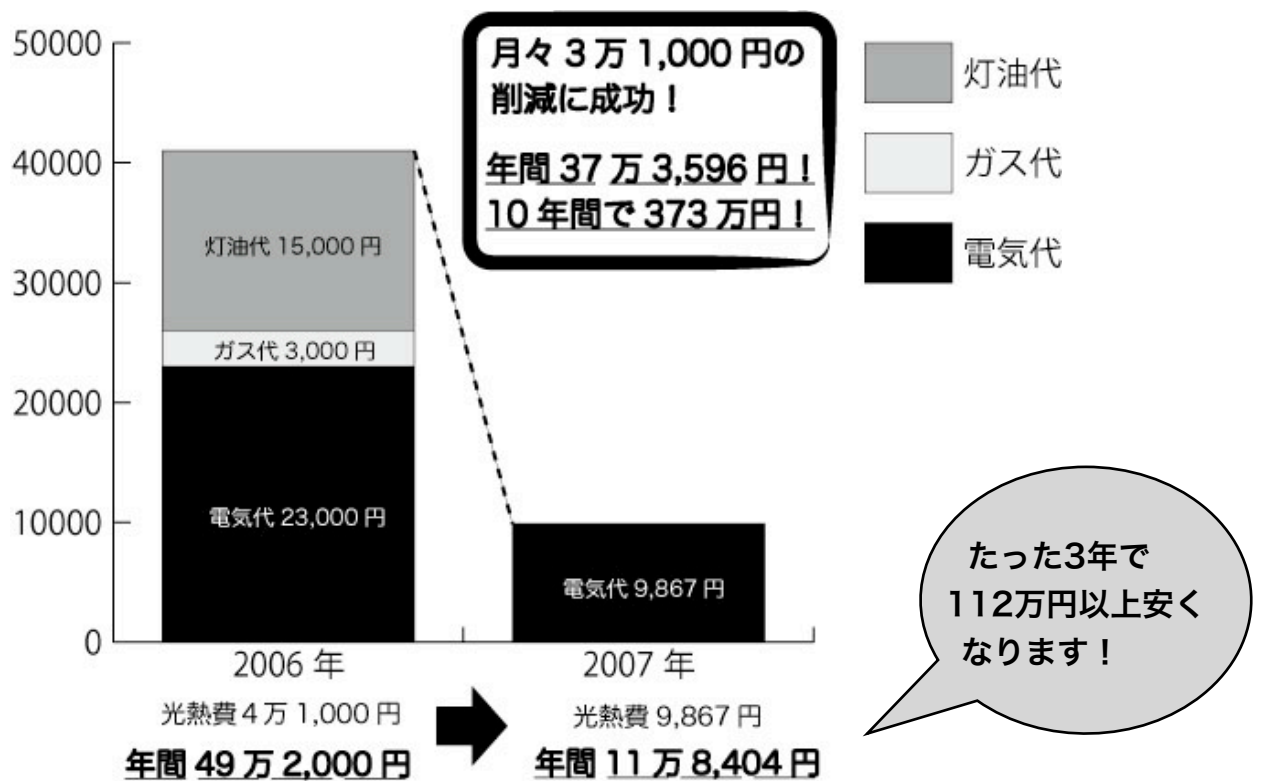
このお金を失いたくない！と思われた人が、太陽光発電とオール電化を導入されています。

太陽光発電とオール電化は200万～300万円もする！って聞いたことあると思いますが、何で200万円～300万円もかけてするのかわかりましたよね？

そうです。太陽光発電やオール電化の方が光熱費払ってるよりも、ずっとお安くすむからです。さらに、環境にもいいんで断る理由がみつかりません。

光熱費に毎月4万1,000円払っていた池野さん（長浜市） 太陽光発電とオール電化を導入してどうなったのか？

どんな結果になったかご覧ください。



雪がよく降る長浜市での事例です。

しかも、布勢町という「玄関開けたら目の前が山」という場所でここまで削減できました。

…えっ？「たまたまじゃないか」って？違いますよ。

太陽光発電とオール電化を導入されてる方は、こういう事例ゴロゴロあります。

そんな、池野様にお聞きしました。

Q1：なぜ、太陽光発電・オール電化のお話を聞こうと思われたのですか？

A1：近所でオール電化にされた方がいて、興味をもったからです。

Q2：太陽光発電・オール電化を知ってから買うまでに、躊躇することはありましたか？

A2：高額商品ということ、ローンを組むということ

Q3：それはどうやって解消しましたか？

A3：実際、ローンの方が光熱費を支払うよりも安くなることと、無理な返済ではないことがわかったからです。

そんな、池野様から、**まだ太陽光発電・オール電化をしていない人にアドバイス**

光熱費が高額な方はした方がいいです。光熱費の差額が大きいです。

お年寄りにも安全に使用できます。

ボイラーの場合、灯油の心配をしなければいけなかったのが、オール電化では何の心配もありません。今後、灯油は高くなっていきますよ。

いかがでしたか？これが太陽光発電とオール電化の効果です。

(補助金も買取制度もなかった、平成19年当時でこれだけの効果があるんです！)

他にも、太陽光発電は、

「夏は涼しく、冬は暖かくなる」という効果もあります。

実際、スレート屋根の家で太陽光発電の設置前と設置後の屋根裏の温度を測ったところ、夏場49℃→38℃、冬場3℃→8℃になった結果がでました。

夏場は10℃も気温が下がって、冬場は5℃も暖かくなるんです。

どうですか。すごいでしょ？

えっ!?

太陽光発電は「モトがとれない」やら「屋根が傷む」って聞いたことがある？
オール電化だと「停電の時困るから、しない方がいい」と思ったた？

わかりました。それらの間違った常識を打ち壊すべくご説明しましょう。
題して、「太陽光発電・オール電化の常識7つのウソ！」です。

① 「モトはとれない」常識のウソ！

「太陽光発電って高いんだろ!？何百万もするって聞いているぞ!ウチの電気代は1万円ちょっとだぞ!？どう考えても電気代払ってる方が安いだろうが!!」

私はこのセリフ何千回も聞きました。そりゃそうです。月1万円と総額何百万を比べてるんですから、電気代の方が安くなるのに決まっています。

そして、皆さん必ずこのセリフがでてきます。

「モトとれへんやん。何十年かかるんだよ!？」

ここです! はい! ここ!!

質問です。モトをとるって何年でとるつもりなんですか？

まさか「3年や5年でモトとりたい」って言わないで下さいね。

そんな短期間にノーリスクでモトがとれる、おいしい儲け話はこの世にありませんから！（断言します）

武○士やア○ム等の高利(?)の金貸し屋でも、実質年利20%以下の利益で会社を運営してるんです。

それ以上の利率を太陽光発電に求めないで下さい。（闇金やないんですから…）

預貯金で0.04%、一部上場の株を買っても1%、投資で「年利率5%を目指せ！」と言ってる時代にリスク無しで年利率33%以上の利益を求めちゃダメです。

（あったら私に教えて下さい。2千万円位投資したら働かずに食っていきますね）

「モトとるのに10年以上かかったら意味がない！」って言う人もいますが、

太陽光発電の税法上減価償却は17年です。

ですので、一般的に太陽光発電は「モトをとるのに20年位かかる」と言われていますが、これは、そんなに悪い数字ではないのです。

ただ、光熱費や発電量や価格によっては12年～17年でモトがとれます。オール電化と組み合わせると電気代だけじゃなくガス代、灯油代も合わせて償却できるので、もっと早く償却できます。

10年以内にモトがとれなければ意味がない！というのは、マリナーズのイチロー選手に「全打席ヒットを打って！」と願うようなものです。

数字は嘘をつきませんが、過度な期待を抱くのは幻想です。

根拠となる数字を見つめ直しましょう。

※補足：平成21年11月から「固定買取制度」が開始したので、今は本当に10年でモトがとれます。

投資という面から見ても太陽光発電は、どんな株式投資やFX投資よりも確実に、元手がパーにならないし、今払ってる電気代が資金で出来ますので、一番堅実な投資と言えます。

② 「モトがとれる頃には壊れる」常識のウソ！

これは、商品の寿命のことを懸念されてると思います。

「一体、太陽光発電って何年位もつの？」

「10年位しかもたないんじゃないの？」

太陽光発電って、ここ最近3～4年前からでてきた印象が強いですから、まだ新しい商品というイメージがありますよね？

実は、太陽光発電って50年前に発明され、実際に日本で使用されたのが約40年前です。住宅用として販売開始したのは15年以上前からなんです。

(産業用は住宅用よりももっと昔から販売してるんです)

15年以上前から、

宇宙衛星、企業、街路灯、学校、病院や首相官邸にも使われてます。

ズバリ！言うわよ！！ (細木・子風)

「太陽光発電は半永久的よ！」

半分嘘です。すいません。

100年もつかどうかは、実績がないのでわかりません。（理論上は大丈夫みたいですが）

日本で初めて設置・発電開始が約40年前です。

長崎県の灯台に設置したのですが、
今も現役で発電し、灯台の明かりを灯していますので、

メーカーも「30年以上は期待できます」と、うたってます。

（つまり、30年耐久ということです）

「隕石が落ちて壊れた」とか「大きな竜巻が呑み込んで家ごと壊れた」等、破壊されない限り半永久的に発電するみたいです。

このままいけば、
10年後「太陽光発電は40年もちます」という答えが返ってくるかもしれません。

家も車も使い捨てみたいな時代に
半永久的な商品って魅力的だと思いませんか？

私は子供の世代、孫の世代まで使える商品と信じてます。

③ 「屋根が重くなるので家に負担がかかる」常識のウソ！

太陽電池モジュール（パネル）の重量は日本瓦の1/4～1/5しかありません。

非常に軽いです。
一般の住宅なら何の問題もありません。

屋根に太陽光発電を設置すると屋根全体にかかる重量は、
およそ大人4～5人です。

**100人乗っても大丈夫な物置があるのに、
4人～5人乗って潰れる家なんてありません。**

よく太陽熱温水器（ソーラー温水器）と混同されるのですが、
ソーラー温水器と違って太陽光発電は水を上にあげませんので軽いままです。

設置方法も“瓦の上にドンと置いてワイヤーで固定するだけ”とは違います。
太陽光発電は軽いので台風に吹き飛ばされないよう屋根に直接固定します。

瓦の屋根であれば、3種類の施工工法があるのですが、
その1つに、既存の瓦と金属製の瓦を差し替える工法があります。

そして、その金属製の瓦の上に架台を乗せパネルを乗せ
ます。（瓦のメーカーや種類によって工法が変わってきますが、
どの工法も瓦に重量がかからないようにできています。）



要するに、1級建築士も「これなら大丈夫や！」という
お墨付きで施工しておりますので大丈夫ということです。

それに、太陽光発電は15年の保証があります。

機器としての15年はもちろんのこと。（20年保証もあります）

（当社はシステム全部が15年の保証です。部品によって保証年数が変わることはありません）

工事ミスによる雨漏れ等の屋根としての保証も15年ついております。

さらに...

台風、落雷などの自然災害も15年の補償をしています。

落雷等による破損も無償で修理してしますので、万一を考えた場合、非常に安心です。（15年保証・補償も条件がありますのでお気軽にご相談ください）

今の施工方法ですと、ほとんどの屋根に乗せることができます。
車庫や地面に直接設置することも可能です。

**築50年以上建ったお家にも設置させてもらいましたが、
事故やクレームなどは全くありません。**

ただし、藁葺き屋根はダメですし、築25年位のセキスイの陸屋根や特殊すぎる瓦屋根はお断りさせていただきます。

④「雪が降る地域では向いていない」常識のウソ！

私は彦根に住んでいます。まあ年に2回位はけっこう積もったりします。
(それでも20年前と比べると、しれてますが…)

新潟県、富山県、青森県や北海道なんかは、滋賀県よりもっと降ります。

じゃあ、北陸や東北なんかの「豪雪地帯に太陽光発電は設置してないのか？」と、
いいますと、そんなことないです。滋賀県よりも設置されてる家が多いんです。

**2011年に起きた東日本大震災では、
みんな停電してる中、太陽光発電を設置している家だけが電気を使えたんです。**

その時…、

ご近所の皆さんが「電気使えるの？携帯電話充電させて！」と言ってきたそうです。（太陽光発電して本当に良かった！と心から思えた瞬間：体験談記から）
【後でもうちょっと詳しくご説明します】

「でも、災害時には役に立つのはわかったけど、
冬場はお日様も少ないから発電しないんじゃないの？」

勿論、春や夏の晴天と比べると、
雪が降ってる日や雨降ってる日は発電量が少ないです。

そこで、1日単位で比較したり、1ヶ月単位で比較するのではなく、
1年を通じて、どれだけ発電するのかを見なければダメです。

ここで面白いデータがあります。（新聞に載ってました）

【東京都と富山県の年間発電量を比べたところ、ほとんど同じ発電量】
という結果がでました。

日射時間が圧倒的に少ない富山県が、
東京都と同じくらい発電してる理由は…「雪」でした！

そう雪です。

どうやら、雪の反射で日射不足を補っているんです！

スキーやスノーボードに行くと日焼けするのと同じ原理です。

太陽光発電は紫外線で発電しますので、国内であれば、そう大差はありません。
大阪と札幌や青森と比較しても発電量は大差がないという結果もでてます。

ちなみに、私のお客様で木之本町S様邸では…、

「3月～11月は黒字、12月～2月は赤字だったが、1年を通じると黒字になった！」と、おっしゃってました。（あの木之本町ですよ！）

山奥で太陽がすぐに影になる。目の前にビルがあり屋根に光が当たらないという家以外なら大丈夫！ちゃんと発電しますよ。

⑤ 「IHの電磁波は身体に悪い」常識のウソ！

オール電化を躊躇される方の多くが、この電磁波を気にされます。

（男性で気にする人は少ないですが…）

では、お尋ねします。

「そもそも電磁波って、何なのか知っています？」

電磁波とは、「電気が流れると発生する電界と磁界が相互に作用して組み合わせる空間を伝達する波」のことです。（よくわかんないですよ）

ようするに、電磁波は、蛍光灯やテレビ、冷蔵庫などの全ての電化製品からでてくるということです。

それに、家のすぐそばにある電柱の電線（送電線）は、「電磁波の嵐」と言っているでしょう。

さらに、自然界にも存在するので、

「太陽光線」「地磁気」「雷」「静電気放電」からも電磁波が発生するんです。

じゃあ、IHの電磁波が強力すぎてダメなのか？

いやいや、そんなことはないです。

一般的なヘアードライヤーの1/20、ホットカーペットの1/10です。

(IHは、TVと同じくらいです)

携帯電話なんか桁外れにでてますよ。IHの比じゃないです。

(携帯を一言で表すと「鬼」ですよ)

携帯電話の電磁波は気にしないのに、

IHの電磁波には目くじら立ててるのは、はっきり言って変ですよ。

しかも、人体の影響についても、

WHO（世界保健機関）や環境省などの多数の国内外の機関は・・・

**人体に影響ある電磁波の指針値は900mG以上で、
IHから発生する10mG以下の電磁波では影響ない。**

さらに、

「極低周波磁界による発ガンの可能性は、コーヒー・漬物等と同じレベルで、タバコやアスベストのように「発ガン性がある」に分類されてるのとレベルが大きく違う」

また、「居住環境における電磁界が健康に有害である証拠は認められていない」と結論がでてます。ですので、安心して使うことができます。

ウソか本当かわかりませんが、

電車の電磁波を経済産業省が調べたところ、この数値を発表すると、誰も電車に乗らなくなる。ということで、発表しなかった…。

との噂があります。

はっきり言って、現代の日本で電磁波を浴びない日なんて存在しません。

知り合いのおじいちゃん(84)は、ペースメーカーしてるのにIHを使っています。今でもピンピン元気ですし、携帯もバンバン使っています。

電磁波について聞くと、「そんなもん、いちいち気にしてたら早死にするで」とおっしゃっていました。(苦笑)

⑥ 「エコキュートだとお湯が足りない」常識のウソ！

20年ほど前の電気温水器は、深夜しかお湯を作らないため、昼間お湯を使いすぎると水しかでないという悲惨な状況でしたが、

今ではお湯が一定量少なくなると、昼間でもお湯を作ることが出来ます。

最近の給湯器のリモコンは賢いので、

1日のお湯の使う量を計算して、湯切れを起こさないようになっています。

お湯の貯湯量もデジタル表示されるので、タンクのお湯の量が一目でわかります。追焚き機能も標準装備なので、他の給湯器に比べて性能が落ちることはありません。

今では、2世帯（大家族向け）向けもありますし、

「お湯が無くなって、お風呂入れへん」というコトはありません。

普通に使っていたら絶対ないです。

それでも、もし、なったら！

もし、お湯が足りなくて最後の一人がお風呂入れなかったら！

それは、単に、お湯の使い方がヘタクソなだけです。（断言します）

お湯を1日に1,000L以上使うと、さすがにお湯切れの可能性はあります。
(ちょっとは節水してください)

逆に1,000L以上も！どうやったら、そんだけお湯を使うのか私に教えてください。

「お湯の無駄使い王」認定ですよ。（一般の家は1日780L位しか使いません）

それと、オール電化（エコキュート）は本当に快適で簡単です。

スイッチひとつ押すだけで、“自動お湯張り”してくれるので、

「わぁ！お風呂のお湯があふれてる！」なんてありませんし、お風呂のお湯がぬるくなっても、スイッチひとつポンと押すだけでお風呂のお湯を温めてくれます。

小難しい操作は一切不要です。

ちなみに、**オール電化の工事は1日で終わります。**

ですので、その日の夜はお風呂に入れないということはありません。
オール電化の工事は9時頃～18時頃で終わります。21時以降だったらお風呂入れますので、ご安心下さい。

⑦「オール電化は停電のとき全然ダメだ」常識のウソ！

停電！困りますよね。

生活・仕事のほとんどは電気に依存してますし、ライフラインでもありますから、電気が止まると何も出来ません。（生きていけないかも！？）

「オール電化だとなおさらだろ！」

ごもっともです。

ですが、この「なおさら」の意味がさっぱりわかりません。

もし、あなたの家で突然停電したら、何が使えますか？

(2分ほど考えてみて下さい)

何か使えるのできましたか？

おそらくバッテリーがついてる商品（ノートパソコンや携帯電話等）と、電池で動く商品（懐中電灯、時計や電卓等）ではないでしょうか？

コンセントがついてる商品は全て使えません！

お風呂も使えませんので、お湯もできません。

(ガス給湯器や灯油ボイラーも電気制御されてるので運転しません)

オール電化にしてる家と、

していない家の差はたった1つ！

「ガスコンロ（電池式）が使えるかどうか」だけです。

さらに、お尋ねします。

「過去10年間、1時間以上の停電は何回ありました？」

「震災があった地域では、大勢の方がオール電化に変更したのを知ってました？」

今、関西電力も頑張っていて、

停電しても、16分で復旧します。

しかも、停電の回数は1年間で0.14回しかありません！

たしかに、最近、あなたの家で停電してないでしょう？

今の世の中、1時間以上の停電は非常事態じゃない限りありえません。

そこで、**「非常事態」**について説明します。

大規模な火事、地震などによる非常事態の際、

2次災害を防ぐため電気が止まるのは当然ですが、ガスも全てストップします。

ライフラインの全てがストップします。本当に何も使えません。

こういう非常時にオール電化は役に立ちます。

まず、配管の亀裂等によるガス漏れの心配がありません。

ガスが無いので、ガスの元栓を閉めに行かなくていいんです。

さらに、電気温水器やエコキュートなどの貯湯式のもの、
タンクにお湯（水）が入ってますので、

上水道が止まっても、生活水として活用できます。

そして、ライフラインが復旧するのですが、

阪神大震災では、電気は3日後に復旧しました。

電話は14日、上水道は73日、ガスは84日かかりました。

電気は3日で復旧したのに、ガスは84日！です。

ガスを使ってた家は、約2ヶ月半以上も自宅で風呂にも入れない、料理も出来ない状態です！

たまにガス会社の人から、「震災の時は、電気だけに統一すると不安だから電気やガスはバラバラにした方がいい。」と言う人がいますが、

あれウソですよ。

電気に統一した方が、経済的だし安心・安全なんです。

復旧しない間、84日もどう過ごすんですか？

お風呂は他人の家に入れてもらうしか方法がないんですよ。

しかも、1日や2日じゃなくて2ヶ月以上も！

私は嫌ですね。そんな気を使った生活。

お風呂は、ゆっくり・のんびり・気兼ねなく自分の家で入りたいんで、万が一を考えてもオール電化にした方が賢い選択だと思います。

まだ比較的新しい家なのに、火事で全焼した家が彦根市でありました。原因は台所からの出火です。

(おばあちゃんがヤカンを空焚きしてしまったそうです)

その家は新しく家を建て直しています。

ご主人さん「絶対、オール電化がいい。…本当に大変だった。家族が無事だったから良かったけど、まさか、ウチが火事になるなんて夢にも思っていなかった…」

それから、太陽光発電の場合・・・、



災害などの停電時でも、太陽光発電があれば電気が使えます。

太陽光発電は「自立運転」と言って、大震災などで停電になったとき、自宅で電気が使えるよう非常用コンセントを新しく設置し、停電になっても電気を使うことが出来るようにします。

最大1500wまで使えますので、携帯電話の充電やテレビ、ラジオ、炊飯器、ノートパソコンなどが使えます。

(電気ドリルなどの突入電流が大きな電気機器は使えません)



東日本大震災で、「スカイプ」や「ツイッター」などのインターネットが話題になったの同時に「太陽光発電」も大きく話題になりました。

各メーカーや環境省がホームページ上で

「停電時でも太陽光発電があれば電気が使えます！」と大きく宣伝していたのです。

今の現代人は、かなり電気に依存した生活です。逆に言うと、電気がないと生活すらできません。災害などの非常事態の際、少しでも電気が使える環境と、全く電気が使えない環境では、生活の安否や生命の安否が大きく違ってくると思います。

非常事態に備えて、カップ麺やパスタを買いだめしても、電気がなければ調理できないので、それだけ買って意味無いんです。

今の一戸建てやマンションは、オール電化であろうと、なかろうと、「電気」が無いと「お湯すらつくれない」のを忘れはいけません。

「空気」や「水」と同じくらい、現代人にとって「電気」は欠かせないモノですので、非常事態でも電気が使える太陽光発電は、地震大国ニッポンにとって、欠かせないシステムだと思えます。

いかがでしたか？

これらが、太陽光発電とオール電化の間違った常識と正しい知識です。

あなた「OK！おたくの言うことは、よ〜くわかった。

太陽光発電もオール電化も素晴らしいのは、よ〜くわかった。

でも、どこの会社に頼めばいいかわからないんだ！」

そんな声が聞こえてきました。

かなり重要なお話なんで、ご説明しましょう。

どこの会社で頼むのが一番いいのか？

突然ですが質問です。

あなたがモノを買うとき一番重要視するのは何ですか？

価格ですか？

会社の大きさ（規模）ですか？

会社の所在地ですか？（地元かどうか？）

やさしい笑顔の営業スタッフですか？

毎月点検しに来てくれるアフターサービスですか？

まあ、どれで選んでも正解だと思います。

ただ、太陽光発電やオール電化のように、工事が必要な商品に限って言うと…、

「多少高くてもいいから、丁寧な工事をしてくれるところ」

に頼むが一番だと思います。

えっ!?

「その丁寧な工事をする会社かどうか、わからないから困ってるんだよ!」って?

そりゃそうですね。

一度お願いしたことのある会社なら、良い悪いの判断が出来ると思いますが、太陽光発電やオール電化は初めての事なんで、わかんないですよ。

では、お伝えしましょう。

大きく3つに絞りましたので、じっくり読んでください。

優秀会社か悪徳会社か一発で見極める方法。

太陽光発電は、

メーカー → 特約店 → お客様
メーカー → 商社 → 販売代理店 → お客様

の流れでお客様に商品が届きます。

「特約店」はメーカーと直接取引をしてるので、はっきり言って安心です。

メーカーに多額の保証金をつんで、メーカーのお墨付きをもらってる優秀な会社です。

今、いろいろ問題になってる悪徳会社というのは「販売代理店」のことです。現在は1円で会社がつくれて、簡単に自己破産できる時代です。

メーカーと直接取引していないので、やりたい放題です。例えば…、

工事をせずにお金だけもらってドロンとか、詐欺まがいのオーバートークをしたりとか、吹けば飛ぶような手抜き工事したりとか、数えればきりがありませんが、

(昨年、半年で6億円集めてドロンした会社がありました。ある意味スゴイです。)

太陽光発電の悪徳会社は、 「販売代理店」が圧倒的に多いんです。

なぜなら、メーカーから信頼性がない会社。

もしくは、保証金を払えない会社だからメーカーも直接取引したがないんです。

さらに、超強力な見極め方をお教えしましょう。

これは太陽光発電の業界だけじゃなく、あらゆる業界に適応できます。

悪徳会社から身を守る自己防衛手段のひとつです。

〇〇を扱ってる会社なら信用できる。

良い会社と悪い会社の見極める方法として、第三社を見るということです。

正確に言うと、

「〇〇を扱っていない（扱えない）会社は信用できない」ということです。

太陽光発電はシャープや三菱などの超一流メーカーが作っていますので、「どこのメーカーを扱ってるか？」では、良い会社か悪い会社か、さっぱりわかりません。

そこで、訪問販売には絶対不可欠であるローンに注目してください。

ここ近年の訪問販売法でローンによる規制が厳しくなり、ローン会社（信販会社）も悪徳会社と呼んでもおかしくないような会社とは取引したくないからです。

でも、ローン会社も様々な会社があり、どこが良いのか、素人ではさっぱりわかりません。

そこで、

「業績が良く、取引会社の審査も厳しいローン会社を取り扱ってる会社が信頼できる」といっても過言ではありません。

今後、こういう傾向がますます強くなっていきます。

では、お教えしましょう。

それは、

ジャックス、セディナ、オリコです。

この3つを直接扱ってる会社は悪徳ではありません。（審査基準がどこよりも厳しいジャックスを扱ってる会社は信頼できると言えます）

これは、太陽光発電だけではなく、リフォームや英会話などの、他の商材でも同じことが言えます。

この会社は大丈夫かな？と思ったら、

「御社が扱ってるローンは、どこの会社ですか？」と質問しましょう。

話をまとめると、

太陽光発電やオール電化を頼むときは、

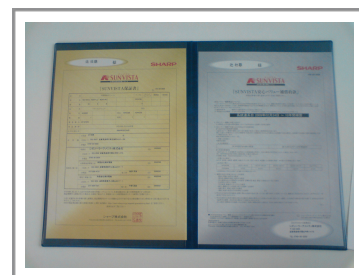
シャープなどの大手メーカーと直接取引していて、

ジャックスを扱ってる「特約店」で頼めば、まず大丈夫と言えるでしょう。

あなたも、メーカーや信販会社が「取引したくない」と言ってる会社に、何百万円もお金を払うのは嫌でしょう？

それに、「販売代理店」ではメーカー保証が受けられない場合がありますので、必ず「特約店」にしましょう。

(特約店だと15年保証書がメーカーから直接送付されます→)



安かろう悪かろうの可能性。

どこの会社にしようか迷った時、「価格の安さ」だけで選んでいませんか？

太陽光発電やオール電化などの工事が必要な商品は、価格の安さだけで決めると、思わぬ「落とし穴」があります。

その「落とし穴」というのは…、

手抜き工事。

価格の安さを追求していくと、必ず工事に歪みが出てきます。

例えば、工事完成が数ヶ月遅れたり、追加工事・付帯工事などが発生したり、すぐ劣化する配管を使ったり、台風で太陽光パネルが飛んでいたり、容量の小さい電気ケーブルを使って、ケーブルが焦げたり・・・とか様々です。

会社にとって利益とは命の源ですから、これを必要以上に削られると、違うところで粗利を抜こうとします。

実際、どこで粗利を抜くのかと言うと、次のページの写真のように、通常よりも細くて安いケーブルを使います。



- 左が安物ケーブル
- 右の太いケーブルが、メーカー指定の太陽光専用ケーブル

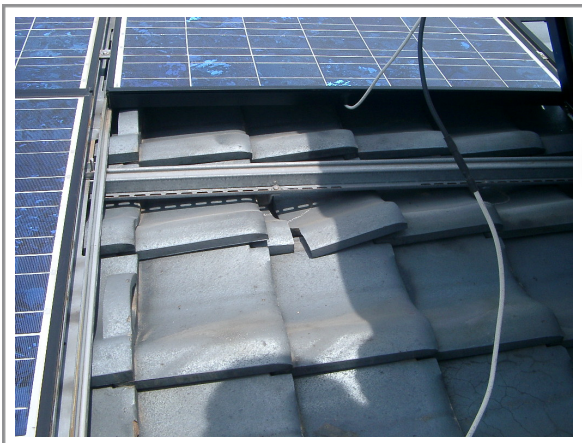
素人が見てもわかる位、ケーブルに差があります。こんな安物ケーブルでは、10年も経てば電流・電圧に耐えきれずに、溶けて**火事になる危険**があります。

他にも、屋内用のケーブル配管を外で使ったり、増設したブレーカーをそのまま剥き出しで取り付けたり、壁の中に隠蔽せず全て露出配線にしたり、瓦やスレートを割ったまま放置したり、雑な基礎工事である程度の年数が経つと沈んできたり、剥がれたり、開けなくてもいい壁に穴を開けたり・・・、様々です。



今まで私が見た中で史上最悪の手抜き工事。

壁にドカンと穴を開け、ケーブルを分電盤に接続。ブレーカーは剥き出し、壁の穴は開けたまま。この穴からネズミが侵入するので、ご主人さんが金物ブラシを穴に突っ込んでいます。



瓦の下地の補強をしなかったため、雪の重みで瓦が割れました。

2階の部屋、1階の和室まで雨が漏れ、いたるところが染みだらけに、雨漏れの被害が一番ひどかった2階の部屋は、天井が落ちてくる状況でした。

こういう被害は「私には関係ない」と思ったら…、

大間違いです。

滋賀県でも、こういう被害が、消費者センターやメーカーに数多く寄せられていますし、手抜き工事による被害はメーカーが補償しないので、自己負担になります。

こういう被害に遭われる方の多くが、
「複数の会社から見積りをとって、一番安いところで契約した」と言っています。

ここで注意したいのが、「相見積りすることがダメだ」と言ってるのではありません。**判断基準が「価格の安さ」しかないことがダメ**なのです。

家電製品と違って太陽光発電は屋根や電気周りをさわる工事が必要です。
安さだけの判断基準では、5年後、10年後、えらい目にあいます。

それでも、家電製品と同じような感覚で「もっと値引きしろ！安くしろ！」と言っていると、優秀な会社ほど「だったら、うちがいいです」と断られてしまいます。

会社側も

そういうお客さんは「安ければどこでもいい」という浮気性のお客さんや。
そんな極端な値引きしなくても「お任せするわ」と言ってくれる優良なお客さんが、うちには大勢いらっしゃる。
その優良なお客さんに100%力を注いでこい！

って、あなたに聞こえない所で言っています。
実際、私もそう思いますし、そう言っています。

もし、特約店に断られたら悲惨です。
後は、わけのわからん販売代理店しか残っていません。
安すぎる金額で工事が出来るのは、必ず何か裏があるんです。

はっきり言って、特約店がだす金額なら・・・、

メーカーからの指示もあるので、適正価格なので間違いないです。
この特約店の金額よりも大幅に高かったり、安かったりしたら注意してください。

あなたを「どうでもいいお客さん」と認識してる可能性がすごく高いです。

地元の会社VS大阪の会社

あなたの家に、大阪や京都、さらには名古屋の会社が、太陽光発電やオール電化の営業に来ませんでしたか？電話なんかはしょっちゅうかかってきますよね？

大阪や京都の会社なんて論外ですよ。
どれだけ甘い言葉を言ってきたとしても聞いてはダメです。

その会社いつ消えてもおかしくないですよ。

その会社は本当に名刺に記載されてる住所にあるんですか？
電話したら「現在、この番号は使われておりません。～」のメッセージが、
ある日突然流れるかもしれません。（実際、こういう話は本当にあります）

万が一、「故障した！調子が悪いから見に来てくれ。」なんて言っても
大阪や京都の会社なんて、まず動きません。

今までの経験上、間違いないです。

ですから、**必ず、本社が滋賀県にある会社を選んでください。**

何かと融通が聞いて、親切・丁寧なのは、絶対！地元の会社です。

(10年・15年の安心が欲しいなら地元の会社が一番です)

それに、手抜き工事する業者の多くが・・・、

県外の業者です。もう圧倒的です。

私のところにも、しょっちゅうDM・FAX・電話・メールが来ます。

「**太陽光発電・オール電化の工事を激安でやります!**」っていう営業です。

目先の利益欲しさにそんなところで頼んだら、えらい目にあうっていうのは知っているので、何があっても、絶対、そんなところで頼みません。

あと、私の“超個人的”意見ですが、

横柄な態度や言葉遣いが荒い職人さんは、いい仕事しませんね。

新築のお家やリフォームなんかで他の工事屋さんと会ったりするんですが、

タバコのポイ捨ては当たり前。「俺がやってたるんや!」という我が物顔なんで、工事が延期しても「すみません」の一言もなし。いつも偉そーな態度なんで、正直ムカッときます。

「お前なんか、大切なお客さんの家さわんじゃねーよ!」と叫びそうになります。

たぶん、こういう人が平気で手抜き工事する人種なんやろな〜と私は思ってます。

「口下手だけど、腕は確かな職人」なんていうのは20年前のバブルの頃のお話。今の時代、ろくに挨拶もできない人間なんていうのは生き残っていきませんよ。

さて、いかがでしたか?

「特約店」と「販売代理店」、「扱ってる信販会社」、「地元の会社」と「大阪の会社」で会社の善し悪しが天と地ほどあることがわかりましたよね?

次は、

【実際、太陽光を設置した人は本当に満足しているのか?】をご紹介します

あなた「OK！太陽光発電とオール電化の素晴らしさもわかった。

信頼できる会社は、滋賀県内のメーカー系の特約店がいいこともわかった。
でも、妻が（旦那が）なかなか首を縦に振らないんだ。どうしたらいい？」

私「なぜ縦に振らないんですか？」

あなた「そりゃ何百万円ものお金をかける価値があるかどうか、
妻には（旦那には）まだわかってないからだと思うんだ。」

私「わかりました。実際設置されたお客様の生の声を聞いてください。
ヤラセなしのマジトークばかりです。めちゃくちゃ参考になりますよ。」

☆お客様の生の声

彦根市 辻様邸 (3.12kw + オール電化 2002年施工)

「電気代1万4千円、灯油代8千円、ガス代2千円が、今では電気代3千円しか払ってません。ローン代を差し引いても設置後の方が安いです。やってよかった！」

米原市 上田様邸 (3.6kw 2004年施工)

「もともと太陽光発電には興味があり家を建てる時、ハウスメーカーの人に相談したら、『モトはとれんし、やるだけ無駄やからやめとき』って言われたので断念した。でも、気になっていたのも、専門会社のシガソーラーさんにシミュレーションを頼んでみると、ローン代も売電などを考えると、なんとかなると思った。」

長浜市 中川様邸 (6.82kw 2004年施工)

「私は教師で、学校の授業でエネルギー問題について太陽光発電や風力発電の話を授業でしてた日に、シガソーラーさんから太陽光発電の話が舞い込んできた。

とても魅力的だし、何よりも設備費に比べて売電率がよかった！これだけ売れるなら、郵便局や銀行にお金預けておくよりも、はるかにいい利率で戻ってくる。

タンスや銀行にお金があるなら、こっちに投資した方がいいと思う。」

甲良町 北川様邸 (4.08 k w 2003年施工)

「環境の為に設置したかった。試算すると今払ってる電気代位だし、銀行に300万円預けても60円位しか金利がつかないのであれば、断然、太陽光の方が良い金利で返ってくるので、断る理由がみつからなかった。株の配当金よりも良い還元率だし、投資としても、環境のためにも最高の商品。」

木之本町 坂田様邸 (3.72 k w 2004年施工)

「ここは雪も多いし、発電は望めないだろうと思っていた。さすがに11月、12月、1月、2月は電気代払う方が多かったが、他の季節では黒字。1年を通して黒字になった！本当にビックリ！それに、屋根に登って雪下ろしをしなくて済むので助かってる。なんせテレビでも雪下ろしで屋根から落ちて死んでる人は、大体65歳以上の人ばかり、私も歳だからもう屋根には登りたくないから助かってる。」

東近江市 永井様邸 (3.94 k w + オール電化 2004年施工)

「もともと嫁さんが興味あったみたいだが、私はあまり興味はなかった。ただ、うちは家族も多いし、光熱費も高い月で4万円近く払ってた。結局、嫁さんに押されて契約したけど、凄いやこれ！もう今は高い月でも6千円しか払ってないし、安い月なんかは光熱費払っていません。このままやと10年以内でモトとれそうです。」

甲賀市 谷村様邸 (5.46 k w + オール電化 2003年施工)

「知り合いから『オール電化にしたら、すごく安くなった』ていうのを聞いてたので検討しました。結局、設置することになりましたが、驚きの結果にビックリです！早くローンが終わって欲しいです（笑）」

彦根市 大西様邸 (2.94 k w 2002年施工)

「もともと少人数の家族だし、電気代もそんなに高くないので、導入を悩んでいたが、環境にやさしい生活を自分がするという思いをもつということと、仕事上の立場もあって導入した。結果ローン代も電気代の差額でまかなえるので大きな負担もなくできるので満足している。」

竜王町 田口様邸 (3.4 k w + オール電化 2005年施工)

「正直、ウチは都市ガスじゃなくてL Pガスだったから、平気で毎月数万円払って

いましたが、今では光熱費2千円～6千円位です。12月や1月の電気代が6千円代で済んでるのにビックリです。非常に満足しています。コスト面から考えて、設置は早ければ早いほどいいと思います。特にLPガスを使ってる人はした方がいいですよ。」

愛荘町 安孫子様邸 (4.71kW+オール電化 2005年施工)

「毎日の日照具合や発電状況が気になり、楽しみにモニターを見ています。売電も結構できて、節電も気を付けるようになった。太陽光発電の屋根を見かけることが少しずつ増えてきて喜んでます。南向きの大きな屋根で未設のところを見ると『ああ～もったいないなあ』といつも思います」

長浜市 小川様邸 (6.75kW 2003年施工)

「本当に電気代が安くなった。年間30万円以上払ってた電気代が、今では年間2万円しか電気代支払っていませんし、毎月の発電量を表にして喜んでます。老後、収入がなくなった時に電気代を気にしなくていいのが嬉しいです。」

いかがですか？

ちなみに、ここでご紹介したお客様は2002年～2005年に太陽光発電を設置したお客様の声ですので、「固定買取制度」が開始している今は、もっとスゴイことになっています。単純に、今までの2倍で電気が売れてますからね。

「何百万円もかける価値があるかどうかわからない」というのは、
“見当違い”ということがおわかり頂けました？

現在、あなたは何百万円もの大金を“光熱費”につぎ込んでいるんです。

光熱費は“死ぬまで払い続けても何も残らない”のに対し、太陽光発電とオール電化は、今払ってる光熱費の差額で出来ますので、ローン終了時には資産へと変わるんです。

毎月引き落としされてた電気代が、逆に、毎月入金されるようになるんですから。

さらに、お金では買えない“環境”を子供たちに残すことができます。

あなたは12歳の少女が、

環境サミットで各国の首相の前で話した6分間のスピーチを知っていますか？

私がここに立って話をしているのは、
未来に生きる子供たちのためです。世界中の飢えに苦しむ子供たちのためです。

そして、もう行くところもなく、
死に絶えようとしている無数の動物たちのためです。

私の世代には、夢があります。

いつか野生の動物たちの群れや、たくさんの鳥や蝶が舞う
ジャングルを見ることです。

でも、私の子どもたちの世代は、
もうそんな夢をもつこともできなくなるのではないか？

あなたがたは、私ぐらいの年の時に、そんなことを心配したことがありますか。

こんな大変なことが、ものすごい勢いで起こっているのに、

私たち人間ときたら、
まるで、まだまだ余裕があるようなのんきな顔をしています。

まだ子どもの私には、
この危機を救うのに何をしたらいいのかはつきりわかりません。

でも、あなたがた大人にも知ってほしいんです。

あなたがたもよい解決法なんて、もっていないってことを。

オゾン層にあいた穴をどうやってふさぐのか、あなたは知らないでしょう。

死んだ川にどうやってサケを呼びもどすのか、あなたは知らないでしょう。

絶滅した動物をどうやって生きかえらせるのか、あなたは知らないでしょう。

そして、今や砂漠となってしまった場所にどうやって森をよみがえらせるのか、

あなたは知らないでしょう。

どうやって治すのかわからないものを、壊し続けるのはもうやめてください。

一部抜粋ですが、世界中を強い感動に包んだ「リオの伝説のスピーチ」です。
(このスピーチを12歳の少女が話したのです！)

「未来の環境は他人事」などと言ってられません。

100年後、200年後の話でもないんです。今も絶滅しそうな動物、植物があり、温暖化による異常気象で消え去る町があるんです。

**「今の私たちがつらいのは、親の世代が環境を破壊し続け、
未来のエネルギーを全部、使い切ったからだ！」**

と、子供やお孫さんから言われたくないですよ。

まずは、その無関心というのをなおすことから始めましょう。
子供たちの方が大人の私たちよりも真剣に考えてます。
(“愛”の反対語は“憎悪”ではなく“無関心”と言われています。)

電力会社やガス会社に払ってるお金を…、

環境のために、未来のエネルギーのために、自分のために、子供たちのために、使ってあげてください。

こういうのを“本当の投資”と言えるんじゃないでしょうか？
光熱費が1万円以上お支払いの方なら、大きな負担なしでできます。

太陽光発電とオール電化は、単に電気が売れて、光熱費が安くなるだけの商品ではありません。

あなたも、ほんのちょっとでいいから環境に貢献しませんか？

私があなただのお手伝いをします。

**シャープの正規特約店・20年保証発行店で
滋賀県で14年以上実績のある唯一の太陽光発電の専門店です。**



彦根市立病院からJRに向かって
徒歩4分のところに会社があります。

滋賀県の湖東・湖北地域を中心に200世帯以上のお客様の太陽光発電とオール電化のお手伝いをさせていただきました。

**まずは、あなたの家で太陽光発電がどれだけ貢献してくれるのか？
本当にした方がいいのか？診断する必要があります。**

もし、診断の結果をみて「うちは太陽光発電つけてもメリットないなあ」と感じたら、遠慮なく断ってください。私どももご無理にお願いするような工事ではないですから、無理してする必要はないです。

診断は無料ですので思い切ってお電話ください。価値観が変わります。

でも、こんな方は申し込まないでください。

「安けりゃどこでもいい」という方、

「儲からなかったらやらんぞ」という方、

こんな方はお断りです。

正直、「環境なんかクソ食らえ」や「儲かることが大前提」の方は私どもと相性が合いません。そんな方は、どうぞ結構ですので、

よその会社でしてください。

太陽光発電・オール電化は寿命が長い分、長いお付き合いになります。

私どもは「特約店」という立場もありますが、
人の顔見て値段を決めたり、極端な値引き等は一切しません。

なぜなら、適正な材料や職人を適正な金額で買ったり、依頼したりしているからで
すし、予算がオーバーしたら、大きさや仕様等どこかで調整することは可能です。

それに、交渉が得意なお客さんがいて、その方だけ値引きしたとすると…、
その分を他の、何も言わずに機嫌よく買ってくれたお客さんが値引き分を負担した
ことになります。

それでは平等でなくなりますので、私どもは極端な値引きを一切しないのです。

その代り、価格以上のサービスと丁寧な工事に重点を置いてます。

電気まわりの工事は粗悪品をつかまされたり、手抜き工事されると、むやみに家
に穴を開けられたり、火事のもとになったり、漏水・漏電したりします。

**太陽光発電を設置して、5年後、10年後に
「雨漏れ」「漏電による火事」なんか起こしたくないですよね？**

**オール電化を設置して、床下がびしょ濡れになる
「漏水」や「貯湯タンクの転倒」なんか起こしたくないですよね？**

「おい！直してくれよ！」と頼んだときに、
会社が倒産してたり、メーカー保証が受けれないなんかなったら最悪です。

そういう最悪の事態にならないためにも！

ぼったくりのような詐欺会社に騙されないためにも！
私どもで工事するのをすすめます。

さらに今なら、

滋賀県や市から補助金がもらえます。

滋賀県が本年度も太陽光発電の補助金をスタートしました。
新聞やニュースなどで告知していたので、ご存知の方も多と思います。

さらに、平成21年11月から、
電力会社が従来の約2倍で電気を買取る「固定買取制度」が開始しました。

つまり、太陽光発電を1万5千円のローンで購入しても、
電気が毎月2万円で売れるようになるんです。

その他に、CO₂排出権（グリーン制度）や全量買取制度もありますし、太陽光発電を設置するだけで、どんどん国や企業や地方自治体から優遇されます。

「やらの損する」と言っても過言ではありません。

補助金がもらえる人、もらえない人 たった3つの違いとは？

昔、補助金は不正がたくさん行われたので、今度の補助金は、規定が厳しくなり、補助金がもらえる人と、もらえない人がでてきました。

補助金の横領や不正受領などが悪徳会社だけでなく、メーカーも行っていただけ、ひどい状況だったのです。

（一時、三洋と京セラの太陽光発電は補助金がもらえませんでした。）

お客様には何の落ち度もないのに、会社選びに間違えると、本来もらえるはずの多額の補助金がもらえなくなってしまう。

それでは、補助金がもらえる人と、
もらえない人のたった3つの違いをご説明しましょう。

①高い価格で太陽光発電を購入すると、補助金がもらえない。

「えっ！？高い商品だから補助金がでるんじゃないの？」と思いますよね？

実際、太陽光発電は家の状況に合わせるオーダーメイド形式なので、家によってシステムや価格が違ってきました。そこを利用して、ぼったくりと言える価格で販売している会社がたくさん存在しています。（この小冊子に載せている会社です）

このぼったくり会社を無くそうと考えるのが規定です。世間では「補助金がもらえますよ～」と宣伝してるのに、自分は補助金がもらえないとなると「何かこの会社怪しい」と感じますからね。

ですので、あまりにも高すぎると、補助金がもらえません。

②滋賀県内の業者に頼まないで補助金がもらえない。

大阪や京都、名古屋の業者と契約すると補助金がもらえません。

滋賀県の補助金は、滋賀県内に本社（営業所）がある会社でないと補助金がもらえません。また、太陽光発電だけではもらえないので、太陽光発電の他に、省エネ設備（エコキュートやLED、HEMSなど）を滋賀県内の業者から同時購入する必要があります。

③補助金は予算と期間が決まっている。申込みが遅くなればなるほど、

補助金がもらえる可能性は低くなる。

当然の話ですが、あなたが太陽光発電を購入するのを補助金は待ってくれません。毎月1万人～2万人の申込者がいらっしやいます。（去年は31万6,225人が申込み！）

正直言って、グズグズしてたら、もらえるお金ももらえなくなりますし、決断をどれだけ後延ばしにしても、何も得することはありません。

逆に、電気代やガス代は払い続けますので、損することの方が多いと思います。

「何かを決める時、多くの情報を集めて集めて、長い期間検討すればするほど、ベストな選択に近づくとは限らない。」と多くの経営者も言っています。

大抵、情報を集めていくと、最初に言っていた事を別角度から見た言い方になっていたりするのがほとんどです。全く逆の新事実が後になってわかった！なんてことはほとんどありません。ミステリー小説や映画じゃないんですから。

時代の流れを見ても、太陽光発電・オール電化するなら今がチャンスです。

しかも、設立14年目を祝して、 140枚限定で太陽光パネルを特別価格でご提供します。

通常の価格よりもかなりお安く手に入れることができたので、その分をお客様に還元したいと思います。もちろん、補助金と併用できますのでかなりお買い得です。

でも、特別価格のパネルは140枚限定です。

皆さん、最低でも24枚以上パネルをのせますので、5名様～6名様分しかありません。先着順ですので、太陽光発電を特別価格で設置したい方は、

お早めにご連絡ください。

お申込みは簡単です。

今すぐ **TEL : 0749-30-3530** までお電話ください。

(土日祝OKです。営業時間10時～20時、月曜休み)

特に、光熱費が高額な方（1万円以上の方）はお電話ください。
私がおその光熱費を0円～1,500円までにしてみせます。

もし、光熱費に1万4千円お支払いなら、
年間20万円以上！たった5年で100万円以上削減できます。

「固定買取制度」がすでに始まっていますので、たった5年で200万円以上！
10年で400万円も可能です。

最後に、

「太陽光発電・オール電化やって本当に良かった！」とおっしゃっていただいている方には4つの共通点があるので、それをお伝えします。

あなたも当てはまるなら、
きっと「やって良かった」とおっしゃるはずですよ。

- ★光熱費が1万円以上払っている。（電気・ガス・灯油の合計です）
- ★屋根の面積が20㎡以上ある。（南面・東面・西面の合計です）
- ★屋根に直接影がかかるような高い遮蔽物が目の前にない。
- ★夫婦の仲がいい。

どうですか？当てはまりましたか？

もし、当てはまってるなら、「検討の価値あり」ですので…、

まずは、無料シミュレーションです。

私が直接、あなたのご自宅までお伺いします。

私は太陽光発電・オール電化に関しては、この道13年のプロです。

質問・疑問があれば何なりとおっしゃってください。

全てお答えできます。

今まで、たくさんの人にお会いし、
助けられ、様々なご縁をいただけてきました。

中には、「仕事関係ぬきで、一生のお付き合いしていきたいね」と
おっしゃってくださるお客様もいらっしゃいました。

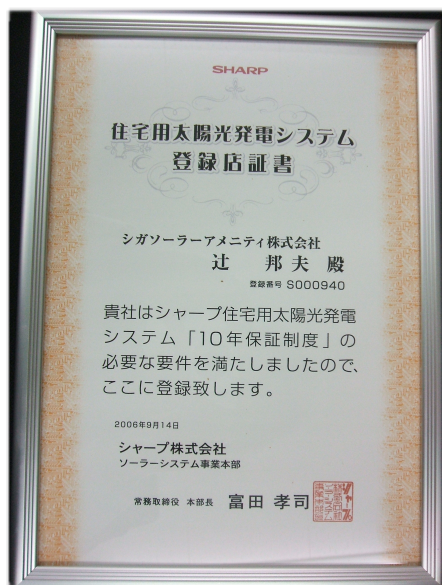
本当に感謝の気持ちでいっぱいです。

あなたも一人で悩んでいても何にもなりません。

“物売り”ではなく“良きアドバイザー”として、
あなたの生活レベルを向上できるお手伝いができます。

★メール：info@solar110.comでも受け付けております。

携帯メールOK、24時間受付、件名に「無料シミュレーション希望」と、本文に「お名前、ご住所、お電話番号、希望日時」を記入して送信してください。



←ちなみに、これが「シャープの10年保証登録店証書」
この証書をもってる会社が信頼の証になります。

それでは、次回、あなたと直接お会いできるのを楽しみにしています。

最後までお読み頂き、本当にありがとうございました。

シガソーラーアメニティ株式会社
辻壮慈（つじたけし）

警告！

法律上の記述

この小冊子に収録されている文章および内容については、太陽光発電・オール電化の購入をご検討されている方がご自身で読み、ご自身のためにお役に立てる用途に限定して無料配布しています。

この小冊子を販売、オークション、その他の目的で利用するには、著作権者の承諾が必要になります。

この小冊子の著作権はシガソーラーアメニティ株式会社に帰属します。

この小冊子に含まれている内容を、その一部でも著作権者の承諾なしに、複製、転用、販売、改変、配布を行うことおよびインターネットで提供する等により、一般へ送ることは法律によって固く禁じられています。

小冊子だけでなく、同封の資料も同様です。

もし発見した場合は、法的手続きを開始しなければなりません。

(C) 2008-2016 All rights reserved by shiga-solar-amenity Inc. 禁無断転用

なぜ、100年に1度の不況と言われるこの時期に、

何百万円もする太陽光発電が人気なのかおわかりいただけました？

預貯金で0.04%、株式投資で1%のこの時代に、なんのリスクもなしに年利10%！（預貯金の約250倍の金利！）が見込めるからです。

他にも、小冊子には載せきれなかった超具体的な内容があります。

180万円と300万円の太陽光発電は何が違うのか？

誰でも、費用は安い方がいいですかから、180万円と300万円では、皆さん最初は「安くできる180万円の方がいい」とおっしゃいますが、私がある法則をお話すると、「だったら、断然300万円の方がお買い得やん」と皆さんが高い方を選ばれます。なぜ、180万円より300万円の太陽光発電が選ばれるのか？

地元の会社でも、〇〇が5年以内や△△△を使う会社は要注意！

盲点をついてきますが、一見、正直そうな会社でも〇〇や△△△というだけで、手抜き工事される可能性があります。小冊子では公表できない裏話とは？

どこの金融機関よりも安い超低金利のローンとは金利何%なのか？

また、その内容と充実した中身とは？

87.9%のお客様が太陽光発電やオール電化をするのにローンを活用されます。ローン嫌いだったあの人が、あえてローンを選択する理由とは？

小冊子ではお伝えできなかった内容を、お会いした時にお話したいと思います。

もっと詳しい内容を知りたい！

本当に効果があるのか検証してみたい！

と思われたらお電話ください。

きっと、頭の中のモヤモヤがスカッと晴れて、クリアになるのが実感できますよ。

さあ、今すぐお電話を！ → TEL0749-30-3530